

Konsoft Sp. z o.o. realizuje projekt dofinansowany z Funduszy Europejskich pt: „Wdrożenie modelu biznesowego oraz innowacyjnego systemu klaster24 na rynek krajowy i zagraniczny” w ramach poddziałania 1.1.2 Rozwój startupów w Polsce Wschodniej.

Celem projektu jest dostarczenie nowoczesnego oprogramowania klaster24 wraz z innowacyjnym urządzeniem odczytowym, które realizują sumaryczne bilansowanie energii w trybie ciągłym, na bieżąco, z wykorzystaniem zdalnego odczytu pomiarów energii elektrycznej.

Zapraszamy do zgłoszenia się na stanowisko:

## Kierownik ds. Sprzedaży

Oferujemy:

- Rozwojową pracę z najnowszymi technologiami informatycznymi
- Młody dynamiczny zespół
- Pracę w biurze w Parku Naukowo-Technologicznym Polska-Wschód w Suwałkach
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę

Zakres obowiązków:

- a/ Opracowywanie ofert sprzedażowych
- b/ Sprzedaż produktów Konsoft oraz podejmowanie wszelkich czynności mających na celu doprowadzenie do sprzedaży
- c/ Prowadzenie działań marketingowych, przygotowanie materiałów marketingowych, promocję produktu
- d/ Planowanie strategii sprzedaży do konkretnych grup klientów
- e/ Pozyskiwanie klientów
- f/ Odbywanie spotkań z klientami
- g/ Wdrażanie systemu klaster24 u klienta
- h/ Reprezentowanie spółki Konsoft na targach branżowych, konferencjach

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe
- Doświadczenie w pracy z klientem
- Prawo jazdy kat. B

Mile widziane:

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku
- Doświadczenie przy wykonywaniu audytów energetycznych

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres kontakt@konsoft.pl z dopiskiem:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust. nr 133 poz.883).”